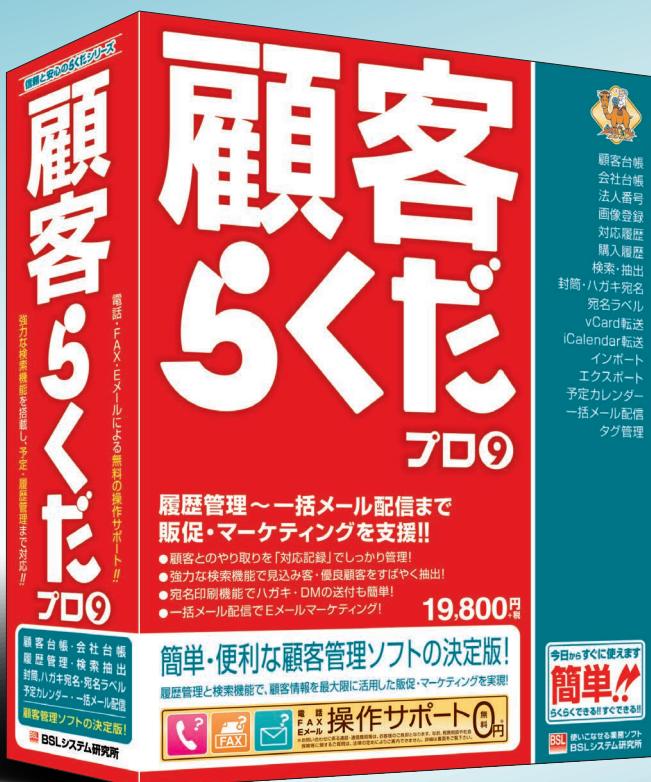


顧客らくだ⁹ プロ版

検索が強い!! 販促に効く!!
マーケティングを強力に支援!!
売上を生み出す顧客管理へ!!



顧客台帳
会社台帳
法人番号
画像登録
対応履歴
購入履歴
検索・抽出
封筒・ハガキ宛名
宛名ラベル
vCard転送
iCalendar転送
インポート
エクスポート
予定カレンダー
一括メール配信
タグ管理



顧客らくだプロ9
標準価格：本体19,800円+税





こんな方にオススメします!!

- 顧客情報を活かしてより効果的な営業・販促活動を行いたい方
- 履歴を記録して顧客へのアフターサービスを充実させたい方
- キャンペーンや催事案内などのDMのヒット率を向上させたい方
- Eメールを活用して販売促進や情報発信を積極的に行いたい方



顧客らくだPRO9

日常管理 特別管理 データ保守 サポート

新規登録 顧客一覧 多重検索 複合検索
新規登録記録 対応記録一覧 予定カレンダー 販売商品一覧
終了

最新のサポート情報等をお知らせ

メニューから作業を選択

顧客情報タブで入力する情報を選択

氏名などの基本情報や顔写真等の画像を登録

自宅や会社などの住所情報を入力

メールアドレスを管理(メール配信も可能)

携帯転送・データ出力・宛名印刷が可能

顧客らくだPRO9

青木由利様 (00012)
株式会社 ファストバス

基礎情報 詳細情報 対応記録 販売商品 添付ファイル タグ

顧客コード: 00012 フリガナ: アオキ ユリ 氏名: 青木 由利 様 性別: 女性 生年月日: 1998/08/14 20歳 补助: カレンダーに毎年表示 送付先: 会社

自宅情報 郵便番号: 7600018 〒-住所: 都道府県: 香川県 住所1: 高松市天神前*** 住所2(統括): 電話番号1: 087-****-**** 電話番号2: FAX番号: 携帯電話: 090-****-****

会社情報 会社名: 株式会社 ファストバス 事業所: 郵便番号: 7911113 法人番号: 0011223344556 都道府県: 愛媛県 住所1: 松山市森松町*** 住所2(統括): 電話番号1: 089-****-**** FAX番号: 089-****-****

メール希望: メール(1): u*****@****.ne.jp 起動 メール(2): 起動 所属部署: 営業部 役職: 職種: 営業 駕籠 販売

削除 送付状作成 転送 エクスポート 宛名印刷 印刷 閉じる

すぐに使いはじめられる簡単操作!!

顧客登録

様々な業種に対応できるよう、入力・管理項目はあらかじめ多数用意されているので、面倒な事前設定は不要。すぐに使い始められます。項目名を変更できる「フリー項目」も用意されているので、自社に合った入力項目を自由に設定できます。また「郵便番号辞書」の搭載により、住所の入力も手軽で簡単。郵便番号→住所、住所→郵便番号のどちらの検索も可能です。シンプルで分かりやすい入力画面なので、入力作業がスピーディーです。

履歴管理で顧客との関係を強化する!!

対応記録の履歴を管理

いつ訪問したのか、いつ問い合わせがあったのか、お中元・お歳暮の贈答品は何だったか、どんなDMをいつ送ったか……、「対応履歴」に顧客との様々なやり取りを入力して、履歴を管理することが可能です。大切なお客様との個別の対応を正確に記録して的確なアプローチを行えば、顧客との関係を強化できます。顧客満足度やリピート率が向上すれば売上アップにもつながります。また一括入力機能を搭載しているので、DMの送付履歴や、お中元・お歳暮の贈答履歴などの「対応履歴」を、対象となる顧客にまとめて一度に入力できます。



購入していただいた商品の履歴を管理!!

販売商品の履歴を管理

お客様がどんな商品やサービスを購入してくださったのか、「販売履歴」に記録を入力して、履歴を管理することができます。購入の記録を正確に残しておけば、アフターサービスを提供したり、関連する消耗品の提供や新商品の提案などの、新たな営業活動につなげたりすることが可能になります。



移動先でも情報有効活用!!

携帯端末に情報を転送

顧客情報や予定・履歴情報を、自分の携帯電話やスマートフォンに簡単に転送できます。顧客の住所や連絡先・営業訪問の予定・過去の履歴など、必要な情報を携帯端末に転送しておくことで、効率的な営業活動が可能になります。



顧客を自由にグループ化して管理可能!!

タグ機能で効率的な管理

各顧客に「タグ」を設定し、目的に応じて自由にグループ化できます。例えば、DMやお中元・お歳暮などの送り先に「タグ」を設定すれば、毎回の対象者を、いつでも簡単に呼び出せます。さらに、キャンペーン・催事・セミナーなどのイベントも、対象者の抽出や履歴の記録が簡単に行えます。



顧客データを幅広く活用!!

インポート・エクスポート

ファイルからのインポート機能に対応し、既存のデータを「顧客らくだ」に取り込んで活用することができます。氏名や電話番号などによる重複チェック機能にも対応しているので、差分(追加)取り込みも可能です。また「顧客らくだ」のデータは、Excel, CSVなど各種形式へのエクスポートが可能です。入力したデータを幅広く活用することができます。

各社のサービスを利用して柔軟な運用を実現!!

クラウドストレージ連携

各社の提供するクラウドストレージを利用した運用が可能です。データをクラウドストレージに置けば、会社・外出先・自宅など、どのコンピュータからでも同じデータで作業を行えます。また、コンピュータの破損や災害等によるデータ消失も回避できます。

2台までインストールできるので、複数の場所で作業OK!

*各社のクラウドストレージの利用権利が事前に必要です。

*同一データの同時参照・更新はできません。

クラウド



検索・抽出

多数の顧客情報の中から条件を指定して目的の顧客をすばやく検索・抽出できる、業界トップクラスの柔軟で強力な検索機能を搭載しています。検索画面は3タイプを搭載し、用途や目的に応じて使い分けられます。検索・抽出した結果は、一覧印刷をしたり宛名ラベルを印刷したりと、情報を様々な用途に活用できます。

●一覧検索

最もシンプルな「一覧画面」からの検索機能では、氏名・会社名・住所・電話番号などの各項目に検索条件を設定し、該当する顧客を抽出して一覧表示します。日常作業に適した手軽な操作性です。



●多重検索

高度な検索を実現する「多重検索」では、1つの項目に複数の検索条件を指定できます。例えば都道府県が「東京都」と「神奈川県」の人など、複数条件の検索が一度の操作で行えます。

また検索条件には「〇〇を含む」、「〇〇で始まる」などの合致条件を設定したり、「〇〇以上」のような比較条件を設定することができるので、より柔軟な検索が可能です。



●複合検索

業界トップクラスの検索を実現する「複合検索」では、顧客の個人情報や会社情報に加えて、対応記録や販売商品の履歴情報にも検索条件を指定できます。

例えば、「商品を3回以上購入した東京都に住む顧客」や、「5回以上来店した市内在住の顧客」、「先月にDMを送って、その後購入してくれた方」など、マーケティングに役立つ検索結果を、簡単に得ることができます。



対応予定カレンダー

顧客との打ち合わせ予定など、将来の予定をカレンダー形式で表示できます。また直近の未済の予定があるときには、起動時に確認メッセージが表示されます。スケジューリング、顧客訪問、来社予定、見積もり提出・請求処理など、様々な予定管理に活用できます。さらに顧客に登録されている記念日も表示されるので、顧客との関係強化に役立てられます。

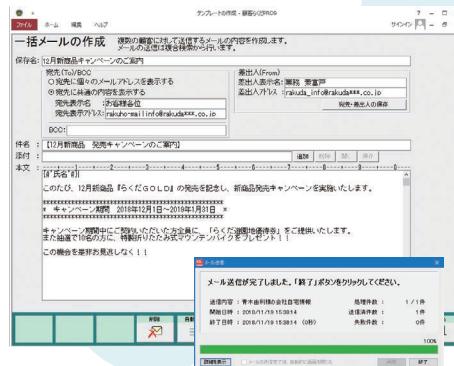


メールマーケティングを手軽に実現!!

一括メール配信

メールマガジンやキャンペーン告知、新製品案内などに役立つ、一括メール配信機能を搭載。顧客の氏名などの情報を差し込むパーソナライズ機能により、親しみのある効果的なメール配信を行えます。ファイルの添付も可能です。

送信内容は「対応履歴」に保存できるので、誰に何を送信したのか確実に管理できます。



宛名レイアウトで印刷調整も簡単!!

各種の印刷機能を搭載

DMや資料などの送付に便利な宛名印刷機能を搭載しています。宛名の印刷レイアウトの調整やフォントの変更も可能です。また「〇〇在中」などの任意の文字を印字できる「封筒添え書き」機能も搭載しています。



●名刺管理

毎日のように増えていく名刺も、「顧客らぐだ」にすべて入力してスッキリ管理。名字や電話番号で素早く検索できます。さらに面会や商談の記録を「対応履歴」に残しておけば、備忘録にもなるので安心です。

●営業管理

お客様との商談の記録など、顧客とのやり取りは「対応履歴」で一元管理。過去の履歴や将来の予定をカレンダー形式で管理できるので、より効率的な営業計画を立てられます。

●贈答管理

お客様に、お中元・お歳暮など贈答品を贈るための、顧客の分類管理が可能です。顧客をランクごとに分類し、ランクに合わせた適切な品を送れば、好感度アップで顧客との関係を強化できます。また贈答品を頂いた際にも「対応履歴」に記録を残しておくことができます。

●アフターサービス管理

お客さまに販売した商品の情報を「販売履歴」に記録して、アフターサービスに役立てられます。購入時期や商品の内容に応じて適切な案内やサービスを提供することで、顧客満足度を向上させることができます。

●記念日管理

顧客の結婚記念日や会社の創立記念日などの情報を登録しておくことができます。記念日は検索機能で抽出したり、カレンダーに表示したりできるので、顧客との関係強化を図れます。

●DM送付

ダイレクトメールの送付に便利な、封筒・宛名ラベルの印刷機能を搭載。送付対象を居住地域・性別・誕生日・誕生日・購入日・来店日・成約日など様々な条件で自由に選択・抽出できるので、DMのヒット率を向上させられます。また送付の記録は「対応履歴」に残しておくことができます。

●はがき印刷

「通常はがき」はもちろん、「年賀はがき」「かもめへる」などの宛名印刷機能を搭載。季節のご挨拶やセールのお知らせなど、様々ななはがきを出すことができます。

●メールマガジン

最新の情報をいち早くお客様に届けられる、一括メール配信機能を搭載。メールマガジンなどの送信が可能です。

メール本文にお客様の氏名などを自動差し込みで、個別に送ったような親しみのあるメールを送信できます。また添付ファイルにも対応しているので、カタログや価格表などの配信も可能です。

●画像・ファイル管理

デジカメの画像、Wordで作った契約書、Excelで作成した価格表など、様々なファイルを顧客情報の一部として保存できます。煩雑になりがちなファイルの管理も、顧客ごとに確実に管理できます。

●他社ソフトとの連携

株式会社ゼンリンの電子地図帳「Ziシリーズ」との連携機能により、登録した顧客の住所に該当する地図を、ボタン操作一つで呼び出することができます。また「顧客らぐだ」のデータを、株式会社筆まめの「筆まめ」で取り込み可能なCSV形式のファイルへエクスポートすることができるので、宛名印刷などに利用できます。

